

**EvalTEAM accompagne la cession de SUPPLETEAM, spécialiste des solutions commerciales externalisées.
L'entreprise a été reprise par CAP Management, maison mère de GMS le 27 août 2014.**



SUPPLETEAM :

Spécialiste des solutions commerciales externalisées (forces de ventes supplétives et field marketing), SUPPLETEAM dispose d'une expertise reconnue, en particulier dans les secteurs de la santé et de la grande distribution.

Ses clients, des grands comptes pour l'essentiel, sont séduits par la qualité des prestations et des équipes.

Le dirigeant fondateur, Arnaud Goudé, désireux d'initier un nouveau projet professionnel, souhaitait trouver un repreneur apte à accompagner le développement de l'entreprise.

GMS & CICLAD:

Créée en 1996, la société GMS, numéro 1 de la Régie Commerciale réalise 15 M€ de CA et intervient tout au long du cycle de vente de ses clients (études de marché, comptes-clés, commerciaux B2B, vendeurs B2B, après-vente), jusqu'à la logistique.

GMS et CICLAD sont associés depuis 2012. La présence du fonds d'investissement permet d'échanger sur la réflexion stratégique de l'entreprise.

La complémentarité des activités ainsi que la performance du modèle économique de SUPPLETEAM ont suscité l'intérêt de GMS.

EVALTEAM :

Mandatée en mars 2014, la société EVALTEAM a tout d'abord déployé une plateforme technique (valorisation de l'entreprise, rédaction du mémorandum, mise en œuvre d'une data room électronique).

EVALTEAM a également mené le processus de recherche et de sélection d'acheteurs potentiels pour présenter au cédant des repreneurs garants de la pérennité de l'entreprise.

EVALTEAM a également accompagné le cédant tout au long des négociations.

L'opération de cession a été réalisée en moins de 6 mois.

91, rue Saint-Lazare . 75009 Paris

Téléphone : 01 58 01 12 28

Fax : 01 58 01 12 30

contact@evalteam.fr – www.evalteam.fr

EVALTEAM
→ Conseil en cession d'entreprise